

Verkaufsberater (80-100%)

SmartLiberty ist der neue Sicherheits- und Kommunikationsstandard in der Welt der Langzeitpflege. Bei unserem System werden mobiler Bewohnerruf, Weglaufschutz, Assistenzruf, Telefonie, WLAN und über 20 spezialisierte Anwendungen modularartig miteinander kombiniert. Somit handelt es sich um die umfassendste Lösung auf dem Markt.

Wir suchen eine(n) motivierte(n) technischen (Junior) Verkaufsberater(in) mit Hunter Qualitäten. In Zusammenarbeit mit unserem Team akquirieren Sie innovative Kundenprojekte im Bereich der Digitalisierung von Alters- und Pflegeheimen im Deutschweiz. Sie erstellen Offerten und beraten die Kunden bis zum Vertragsabschluss. Sie begleiten die Kunden über Jahre und pflegen eine enge Beziehung zu den Schlüsselpersonen. Sie stellen die gute Kundenzufriedenheit sicher.

Kundenbeziehung

★★★★★

Persönliche Entwicklung

★★★★★

Selbstständigkeit

★★★★☆

Papierkram

☆☆☆☆☆

Technologiespektrum

★★★☆☆

Anstellungsbedingungen

- **Beschäftigungsgrad:** 80-100%
- **Start:** Ab sofort oder nach Vereinbarung
- **Dauer:** Festanstellung
- **Arbeitsort:** Home-Office und/oder Office in Le Landeron (Hauptsitz)

Ihre Aufgaben	Ihr Profil	Ihre Pluspunkte
Verkaufsberatung in Deutschweiz	Schweizerdeutsch als Muttersprache	Netzwerk in der Langzeitpflege ist ein Plus
Akquirieren von Kunden und Partnern im Bereich der Langzeitpflege	Technische Grundausbildung auf Stufe EFZ	Kenntnis der französischen und englischen Sprache
Erstellung von Konzepten, Offerten und Erarbeitung von Ausschreibungen	Kommerzielle Weiterbildung im Verkauf oder Interesse sich in diese Richtung weiterzubilden	Sie arbeiten gerne im Team
Präsenz an Fachmessen und Networking (Planer, Architekten, Berufsgruppen aus der Langzeitpflege, usw.)	Grundkenntnisse in der ICT- und Netzwerktechnologie	Strong analytical skills
Konzeption und Durchführung von Präsentationen, Schulungen und Seminaren	Idealerweise Erfahrung im Verkauf von Investitionsgütern (vorzugsweise in der Baunebenbranche)	
Sicherstellung der Kundenzufriedenheit	Selbstständiges Arbeiten, hohe Sozialkompetenz, Flexibilität, Spass am Verkaufen	
	Reisebereitschaft im gesamten Verkaufsgebiet	
	Führerausweis mind. Kategorie B	

Was ist toll an dem Job?

In unserem wachsenden KMU bieten wir Ihnen spannende und abwechslungsreiche Aufgaben an. Sie gehören zu einem jungen, erfahrenen und motivierten Team, dass von der Firma sowie den Produkten begeistert ist. Sie werden sich unseren Werten entsprechend, mit einer humanen Vorgehensweise in einer hochtechnologischen Umgebung weiterentwickeln. Integrieren Sie sich in die SmartLiberty-Familie und verwirklichen Sie mit uns die mobilen Innovationen von Morgen! Eine stete Weiterbildung auf die neusten Technologien ist gewährleistet.

Unsere Lösung

SmartLiberty entdecken

LESEN

Was wir bieten

Unsere Unternehmenskultur basiert auf Vernunft und Vertrauen. So haben wir über die Jahre ein konstantes Wachstum erreicht, mit einem eng zusammengeschweißten Team. Humor begleitet uns täglich.



Nützlich

Wir arbeiten in einem technisch-sozialen Umfeld



Mehrsprachig

Wir sprechen jeden Tag Französisch, Deutsch und Englisch



Dynamisch

Es bewegt sich! Sie werden sich nie langweilen. Versprechen



Hi-tech

Wir verwenden die Besten der Besten für unsere Kunden



Atmosphäre

So sehr wir es lieben zu arbeiten, so sehr lieben wir es zu feiern



Werkzeuge

Unsere Werkzeuge sind vernetzt und modern



Nähe

Das Management-Team steht zu Ihrer Verfügung



Ambition

Wir haben ehrgeizige Pläne für unsere Zukunft

